

思い届け!!

Vol.7



新地の子

常務理事 上代 直紀

育ててくれたこと。そして、母が死ぬもの狂いで働いている姿を見ていたから。」「夜の商売」のはずの母は、私がいつ見ても朝から夜中までずっと働いていた。週に1回会える休日さえ、お客様への御礼状を書いたり、ゴルフや演劇などのお付き合いに奔走していた。

「水商売」という職業が今よりはるかに社会的地位が低く「ええ加減な人間の集まり」だと思われていた時代に「水商売だからこそ、世間の皆様に誤解されない、バカにされない生き方をしよう」と常日頃から言

われていた。実際、周りの人たちの見る目が少し違うことにも気付いていたので、私にはこの言葉が心の支えになった。私の店名「Minority (マイノリティ)」は、このようことから由来している。

昭 和の時代の北新地は、いつも街に人がごった返していた記憶がある。今でもその光景をはつきり覚えている。とても良い時代だったと思う。

私が高校、大学を経て企業に就職した頃は、「オカンは仕事ばかりして、つまらん人生やな...」と反発?していた時期もあったかもしれない。若い頃は北新地にも興味がないう社用で行けるほどの身分でもなかった。まさか会社を辞めて自分も北新地でお客様商売をするなんて、当時は想像もしていなかったけど、北新地で店を始めてからは特に、このよ

うな仕事を長い間続けることの大変さ、第一線で活躍し続ける母の積み上げた努力、苦労偉大さを身にしみて感じるようになった。「生まれ変わってももう一度この仕事がしたい」と常に話す母には、まさに「天職」なのだ

ろう...。15年ぐらい前だったか、母と一緒にゴルフに行っていた時に、彼女がグリーン上で他の方からオツケーパットをいただいた時に、それを断りながら発した「私の人生にオツケーなんかいいねん...」という一言が忘れられない。まさに母らしい「人間は甘えて生きてはいけない」というメッセージも心に響いた。ただ、私は現在86才のこの母に、十分すぎるほどの「オツケー」を差し上げたい。「仕事人間」としてではなく、「母親」として...。

あ ともう一つ、母が発した忘れられない言葉がある。「お客様にもらうことばかり考えてるホステスは失格。まず自分がお客様に何が与えられるのか、何をしてあげられるかを考えるべき。楽しんで稼げると思ってるなら、ホステスはやめた方がよい」何事にも、誰にでも通じるこの言葉は、私の人生訓にもなっている。「水商売」には、自覚と覚悟が必要なのだ。

これからは北新地という街とお客様に育てられた母と一緒に、私も恩返しをしなければいけない。北新地が培った品格、これはお客様だけではなく、ここで生きている我々みんなが努力して創り上げるもの、守るものだと痛感している。母は当協会で長年、副理事長という役目を仰せつかったことで、皆様のご支援ご尽力のおかげで、お国から勲章までいただいた。

私は所詮、いつまで経っても「親の七光りのバカ息子」だが、その御恩にも報いるべく、街の環境保全に貢献したいと思っている。社会的エリートではない私のようなバカでも、恩返しはできる。肩書きや地位なんて、まったく必要ない。北新地が抱える様々な問題を、当協会の皆様と一緒に改善、解決していきたい。

●次号は上代常務理事の紹介により、常務理事 徳永真介さんからの投稿です。

私

は1969年(昭和44年)7月生まれの52歳。私の母、山名和枝(当協会副理事長)が独立し「クラブ山名」という店を始めたのが1968年(昭和43年)6月。クラブ山名は私の1年先輩、生まれた時にはすでに母は「北新地のクラブのママさん」だった。

女性が働きながら子育てや保育をできる環境がない50年前、店を始めたばかりの母には、仕事と子育ての両立は難しかった。私は赤ん坊の頃から母の兄夫婦、私にとっては伯父と伯母に預けられ、社会に出るまで彼らの家庭で育った。母に会うのは週に1回、連休やお正月にだけ連続して会うぐらいの関係。平日は寝泊まりも別。土曜日は今でも休みではない。「水商売の家の子」... 幼少の子供でも、自分が特殊な環境で育ち、我が家は普通の家庭ではないということが容易に把握できた。子供は通常なら、普段の生活に母親がいないうことに寂しさを感じたり、愛情に飢えたりするのかもしれないけれど、私にはそういう感情になつた覚えがない。

その理由はまず、伯父と伯母が愛を持って